

KipCalm

Proposition de valeur

Si vous avez au moins une fois commandé un **repas** à **livrer** chez vous par l'intermédiaire d'**Uber Eats, Deliveroo,...**alors

vous savez comment ça marche. Un coursier à vélo récupère votre commande et vous livre à l'adresse indiquée. Pour cela, il utilise **constamment** une application qui consomme excessivement la batterie du téléphone. Vous **vous** retrouver à **attendre plus longtemps** pour recevoir votre commande !!!

La **randonnée à vélo** ça vous dit quelque chose ? Si oui, vous savez à quel point il est **important** de **ne pas tomber en panne de batterie** pendant l'aventure.

Imaginer un **dispositif** capable de **convertir les mouvements d'une roue de vélo en électricité** pour alimenter un **téléphone**, et augmenter son autonomie. **KipCalm** est un produit **simple, pratique et mobile s'adaptant à tout type de vélo** et offrant une **solution complète** aux coursiers à vélo afin d'effectuer sereinement leurs livraisons sans cette crainte de voir leur smartphone qui se décharge complètement. Quant aux **randonneurs à vélo**, ils peuvent **recharger** leur smartphone et GPS, etc. **n'importe où et n'importe quand** en **profitant pleinement des moments conviviaux** qu'ils passent.



L'entrepreneur et son équipe

La réalisation de ce projet est possible grâce au concours des membres aux profils différents qui composent l'équipe :

Le porteur de projet, Issoufou IBRAHIM ZAMKOYE, étudiant en première année de thèse doctorale en électronique, étudiant Entrepreneur, possédant des compétences pointues en électronique et en ingénierie des hautes technologies, il assure la partie technique et Recherche & Développement du projet. Ses connaissances et son savoir-faire dans le domaine sont l'essence même du projet, qui base ses recherches sur la récupération d'énergie en combinant plusieurs sources d'énergie. Marguerite ROUSSELLE, forte de plusieurs années d'expérience dans le domaine de l'entrepreneuriat, elle apporte au projet son expertise avec un œil avisé.

La partie stratégie commerciale, sera assurée par Magali GRANGER, avec des expériences réussies dans le domaine, elle est aussi fondatrice de la boîte Start'up-visor spécialisée dans le conseil en stratégie marketing. Un véritable atout pour l'équipe.

De manière plus globale, les compétences, connaissances et l'engagement de l'équipe sont la clé de démarrage du projet. Nous comptons par la suite, nous agrandir et recourir à davantage de ressources humaines afin de pouvoir assurer la production, les fonctions de commercialisation et de direction de l'entreprise en fonction de son ampleur.



L'écosystème

KipCalm s'adresse à un marché spécifique constitué essentiellement de coursiers à vélo et de randonneurs à vélo. Le siège social de l'entreprise sera basé à Limoges, une ville qui bénéficie d'un bel environnement entrepreneurial avec des accompagnements aux porteurs de projet (PEPITE, Garage 2067, Incubateur AVRUL, ADI, etc.).

La réalisation de notre produit nécessite le concours de plusieurs composants électroniques, d'où la nécessité d'établir un partenariat avec des fournisseurs spécialisés en électronique tel que RS Components, Farnell, Conrad, Mouser. Des partenariats avec des designers comme Yocto pour travailler sur le design du produit sont à envisager.

KipCalm offre une forme de liberté à l'utilisateur. Il est libéré de cette petite voix qui lui rappelle sans cesse qu'il doit recharger son téléphone. Ceci constitue un excellent avantage concurrentiel par rapport à nos principaux concurrents qui offrent des solutions limitées telles que des systèmes peu efficaces, très complexes à installer, et non adaptables à tout type de vélo.

KipCalm permet de convertir un effort humain en une énergie électrique pour alimenter un téléphone. Au-delà de l'énergie électrique générée, le projet porte une dimension écologique ce qui nous permet de candidater à certaines subventions régionales, nationales voire internationales.



Fabrication de valeur

La procédure de fabrication se déroule en trois étapes : Réalisation du prototype, fabrication en petite série, et industrialisation grande série. Dans un premier temps, il est nécessaire de réaliser plusieurs itérations de prototype jusqu'à l'aboutissement du modèle final. Le dit prototype se réalise en plusieurs phases : étude théorique de faisabilité, acquisition des composants électroniques, intégration de l'ensemble pour réaliser le circuit électronique nécessaire à la gestion de l'énergie, assemblage dans un boîtier imprimé en 3D. Ces étapes sont assisté par des logiciels de modélisation de circuits électroniques et de simulation électromagnétiques (EM) à travers lesquels on analyse différentes variables mises en jeu afin de mieux optimiser l'utilisation de l'énergie récupérée. Puis, la fabrication en petite série prendra son envol.

La fabrication en petite série tout comme le processus d'industrialisation feront l'objet d'une sous-traitance. C'est un moyen qui permet à l'entreprise de baisser le coût de production car elle n'aura pas à mettre en place une usine de production. Ce qui est économique pour les débuts de l'entreprise.

Une fois le produit finalisé il sera mis en ligne sur notre site internet par lequel le client pourra effectuer ses commandes. Il sera également relayé par des partenaires de vente tels qu'Amazon, Cdiscount, Fnac, Boulanger...



Echange avec les parties prenantes

A son tout début, le projet a été porté par Issoufou IBRAHIM ZAMKOYE. Après l'avoir fait évoluer au niveau technique, il s'est associé avec Magali GRANGER et Marguerite ROUSSELLE pour compléter l'équipe et avoir des compétences complémentaires.

A l'entrée de chaque associé, il acquiert un pourcentage de l'entreprise en contrepartie de ses compétences, de son investissement financier ou les deux. C'est ainsi que les associés présents dans le projet se répartissent les parts suivantes : Issoufou IBRAHIM ZAMKOYE, Marguerite ROUSSELLE, et Magali GRANGER sont actionnaires majoritaires avec xx% des parts. On est en discussion avec les entreprises Silis Electronique et UNOVA pour soustraire respectivement la conception de la carte électronique et l'application mobile.

Nos partenaires et nos clients attendent de nous un produit fiable, disponible, et reproductible en grande quantité afin de rentabiliser au mieux leur retour sur investissement. En tant que membres fondateurs et actionnaire majoritaire, les associés ont un pouvoir décisionnel important dans l'entreprise. Ce qui nous permet de garder le même cap et la même vision qui nous anime tout au long de l'aventure.



Capture de la valeur

La principale source de revenue est la vente du produit. Le total de nos besoins en financement sur 3 ans s'élève à 450 k € dont 130 k € la première année, 150 k € la deuxième année et 170k € la troisième année. On investira ainsi 40% des ressources financières en Recherche et Développement (R&D), 15% en Communication, 30% en Ressources humaines et 15% en maintenance et frais divers. Alors comment réunir cette somme ? Avant de répondre à cette question, il est important de préciser que les ressources financières ne sont pas les seules valeurs qu'on essaye de capturer, on essaye de capturer également des ressources humaines compétentes. C'est ainsi que le premier apport dans la boîte est d'abord un apport en compétence par les membres fondateurs, ensuite vient l'apport financier de la part ces derniers. Ceci permet d'élaborer un prototype fonctionnel grâce auquel il sera possible de participer à des concours d'innovation afin d'augmenter les ressources propres de l'entreprise. Une partie des ressources manquantes proviendra d'un emprunt auprès d'une banque et d'une demande de subvention auprès des organismes compétents. Et enfin, le budget sera complété par une levée de fond auprès des entités correspondantes.



Retour à la société

Grâce à KipCalm, les coursiers à vélo pourront effectuer correctement leurs livraisons autant de fois qu'ils le veulent sans cette crainte d'avoir le téléphone qui se décharge. Et les randonneurs à vélo pourront pleinement profiter de leurs aventures. KipCalm les libère de cette pression liée à l'autonomie de leur téléphone tout en les rendant actifs pour la préservation de l'environnement. En plus, c'est un produit qui peut être récupéré et recyclé, donc de moins en moins de ressources primaires à utiliser.

D'autre part, KipCalm peut être un levier permettant à certaines personnes de se remettre au sport à vélo car rien qu'avec les mouvements qu'ils effectuent ils peuvent recharger leur téléphone. On véhicule ainsi un message fort à travers notre produit : on peut alimenter électriquement nos appareils tout en respectant l'environnement. Par ailleurs, KipCalm va créer de l'emploi dans le secteur des dispositifs high-tech spécialisés dans la récupération et la transformation d'énergie renouvelable. En l'occurrence ici de l'énergie issue des mouvements d'une roue de vélo, trottinette, etc...



Canevas

LEGITIMITE

Solidité et crédibilité du projet et de l'équipe au point de départ

Problème à résoudre

Le produit KipCalm permettra aux coursiers à vélo et aux randonneurs à vélo de recharger leurs appareils électroniques n'importe où, n'importe quand, tant qu'ils pédalent.

Périmètre d'application

Les coursiers à vélo et les randonneurs.

Moyens à disposition

Moyens Humains

- Expertise en électronique, stratégie commerciale et coaching

Moyens Physiques et intellectuels

- Prototype fonctionnel et Enveloppe Soleau à l'INPI.

Moyens Financiers

- Apport des fondateurs /Associés.

Avantage déloyal

Dispositif simple, pratique, très facile à installer et accompagné d'une application mobile permettant aux utilisateurs de communiquer s'il le souhaite.

DESIRABILITE

Besoins exprimés par nos potentiels utilisateurs

Demandeurs

- Les coursiers à vélo et les randonneurs à vélo.

Besoins

- Avoir leur smartphone, gps,...tout le temps chargé.

Solutions existantes

- Les batteries secours et les dynamos très peu efficaces.

ACCEPTABILITE

Compréhension de l'écosystème actuel et des rapports de force

Acteurs

- Accessoires pour vélo.

Influenceurs

- Les normes sur la recharge des appareils électroniques.

FAISABILITE

Capacité à développer une offre innovante qui répond aux besoins

Partenaires techniques

- Fabricant de composant, concepteur d'application mobile.

Fonctionnalités

- Recharge efficace du téléphone en pédalant.
- Dispositif connecté via l'application.
- Communication entre utilisateurs s'ils le souhaitent.
- Géolocalisation possible en cas d'urgence.

VIABILITE

Capacité du projet à générer une activité, un business viable et pérenne

Clients

- Les coursiers à vélo et les randonneurs.

Produits / Services

- KipCalm : un dispositif électronique - qui permet aux utilisateurs de recharger leurs appareils électroniques tant qu'ils pédalent.

Proposition de valeur

- Un dispositif capable de convertir les mouvements d'une roue de vélo en électricité pour alimenter un téléphone, et augmenter son autonomie. KipCalm est un produit simple, pratique et mobile s'adaptant à tout type de vélo et offrant une solution complète aux coursiers à vélo afin d'effectuer sereinement leurs livraisons sans cette crainte de voir leur smartphone qui se décharge complètement. Quant aux randonneurs à vélo, ils peuvent etc. n'importe où et n'importe quand en profitant pleinement des moments conviviaux qu'ils passent.

Modèle de revenus

- Vente de produit.

